



ENTSCHEIDENDE VORTEILE FÜR INNUNGSFACHBETRIEBE



PROFITIEREN SIE VON IHRER INNUNG!

Starke Leistung - FÜR STARKE MITGLIEDER

Falko Wichelhaus, FaWi Elektrotechnik

4 Angestellte – Innungsmitglied seit 1997

„Ich stehe voll hinter der Innungsmitgliedschaft und nutze u. a. Beratungen in Recht, Technik und Marketing, die Prämienvorteile für den Fuhrpark und den E-CHECK. Mit dem E-CHECK generiere ich etwa 15 % meines Umsatzes.“



Inge Schäfer, Erich Schäfer KG

Fachbetrieb für Antriebs- und Fördertechnik

140 Angestellte – Innungsmitglied seit 1950

„Rechtsberatung + Ausbildung + Seminare + Fachtagungen sind die wesentlichen Vorteile, die wir aus dem umfassenden Leistungsspektrum für Innungsfachbetriebe nutzen. Wir sparen damit eine Menge Zeit und Geld.“



Thomas Bruhn, AVS Audio Video Service

Fachbetrieb für Informationstechnik

3 Angestellte – Innungsmitglied seit 1978

„Als Innungsfachbetrieb erhalten wir alle relevanten Informationen aufbereitet und aktuell. Ganz besonders schätzen wir auch den Erfahrungsaustausch mit Kollegen, die Beratungsleistungen und Prämienvorteile.“



Mehr wissen statt mehr zahlen: HOLEN SIE SICH DEN RAT VON EXPERTEN

Gut informiert in allen Geschäftslagen

Betriebsberatungen in Technik, Recht, Betriebswirtschaft, EDV und Marketing von Experten – wenn all dies auf eigene Rechnung gemacht werden muss, ist guter Rat teuer: für eine Anwaltstunde müssen etwa 175 € kalkulatorische Kosten angesetzt werden. Die Unternehmensberatung durch freie Experten schlägt ebenfalls beachtlich zu Buche. So kommen über das Jahr gerechnet schnell mehrere hundert Euro zusammen.

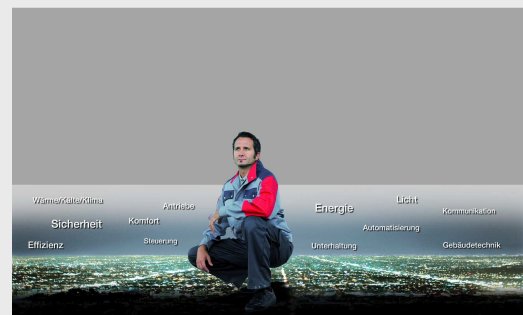
Innungsmitglieder können sich hier entspannt zurücklehnen: Sie erhalten die Beratungen kostenlos durch Experten der Innung, der Kreishandwerkerschaft und des Fachverbands. Im Falle eines Falles kann das den eigenen Anwalt oder den externen Berater nicht gänzlich ersetzen. Aber es kann die Rechnung der freien Experten erheblich reduzieren, weil durch die gute Vorbereitung weniger Stunden anfallen.

IHR VORTEIL:

Die Gewerke spezifischen und individuellen Informationsleistungen der Innung

Als Innungsfachbetrieb verfügen Sie über Experten, die Ihr Geschäft verstehen. So erhalten Sie schnell genau die Informationen, die Sie für Ihr Unternehmen benötigen. Hinzu kommen die fachlichen Veranstaltungen z. B. unseres Fachverbandes Elektro- und Informationstechnische Handwerke NRW: Jährlich im Frühling und Herbst finden

hochkarätig besetzte Fachtagungen zu branchenspezifischen Themen statt. Ein weiteres Plus für Sie im Wettbewerb!



IHR VORTEIL IN ZAHLEN:

So viel können Sie sparen:

Anzahl Anwaltstunden/Jahr: <u>3</u>	X	Kosten einer Anwaltstunde: <u>175 €</u>	=	Kosten für einen Anwalt gesamt/Jahr: <u>525 €</u>
				+
Anzahl Unternehmensberaterstunden/Jahr: <u>2</u>	X	Kosten einer Unternehmensberaterstunde: <u>150 €</u>	=	Kosten für einen Unternehmensberater gesamt/Jahr: <u>300 €</u>
				<hr/>
				Gesamtersparnis/Jahr für Innungsfachbetriebe: <u>825 €</u>

Mehr Erfolg DURCH MEHR WISSEN

Sind Sie immer auf dem aktuellsten Wissensstand?

Wer vorne dabei sein will, muss stets Bescheid wissen über Trends und Entwicklungen im Markt, über Normen, Vorschriften und Gesetze, über interessante Aktionen und Veranstaltungen.

All diese Informationen erhalten Sie als Innungsfachbetrieb kostenlos, zeitnah und aufbereitet.

So müssen Sie sich nicht mühsam und zeitaufwändig aus vielen unterschiedlichen Quellen informieren.

Die monatlich erscheinende Verbandszeitung **E.PUNKT NRW** informiert über alle Themen, die für Ihren Betrieb wichtig sind.

Zusätzlich werden Ihnen für Ihren Betrieb relevante Informationen als **Rundschreiben**, per Briefpost, Fax oder E-Mail, über das **Internet** oder im Rahmen spezieller **Fachveranstaltungen** übermittelt.

IHR VORTEIL:

Wir halten die Augen für Sie offen!

Wer umfassend informiert sein möchte, benötigt viel Zeit zum Lesen, für Recherchearbeiten und zahllose Gespräche mit mutmaßlichen Informationsträgern. Als Innungsfachbetrieb können Sie diese Zeit sinnvoller nutzen, denn Sie erhalten wichtige Informationen automatisch. Profitieren Sie auch von den interessanten Angeboten zum Erfahrungsaustausch mit anderen Fachbetrieben!



E.PUNKT NRW

Verbandszeitung des Fachverbands
Elektro- und Informationsfachberufe Handwerk Nordrhein-Westfalen

01/2008

Die neue e-Marke ist da

Das ist die erste Ausgabe unserer Verbandszeitung E.PUNKT NRW im neuen e-Marketing Design. Auch das beliebteste Sammelobjekt für das 1. Halbjahr 2008 ist bereits in der neuen Optik gestaltet.

An der optischen Weiterentwicklung werden schriftliche alle Medien unserer Handwerksorganisation teilhaben, die bis dahin mit dem e-Bitz gestaltet waren. Denn nach mehr als 20 Jahren wird die neue e-Marke den alten e-Bitz ablösen.

Neue Gestaltung - neue Werte

Die neue e-Marke wird mehr sein als nur ein Identifizierungssymbol für den e-Bitz. Sie dient als Logo zum neuen Logo als Markenzeichen, das die Qualität der e-Markens-Betriebe sowie deren Kamerareinigung und Instandhaltung bewirkt hervorhebt.

Am 1. April 2008 werden in Form der Internationalen Messe „LIGHT + LED“ erstmals die neue e-Marke und die damit verbundenen Merkmale der Öffentlichkeitsorgane. Zu einer angeregten PR-Diskussion wird das ganzheitliche Design der neuen e-Marke beitragen. Auf diesem Wege wird die e-Marke Bestandteil der Marketing- und Qualitätsstrategie Dienstleistung, verkauft und vor

allen zum für das lokale moderne Einzelhandelsunternehmen. Die neue e-Marke zeigt durch eine Menge Erfolgspotenzial für unsere Fachbetriebe und wird dabei unterstützen, das qualitativ anspruchsvolle Niveau im Elektro- und IT-Bereich bewährter zu benennen.

Wie kommt die e-Marke zum qualifizierten Innungsfachbetrieb?

Mitte Dezember haben alle Innungsfachbetriebe über die neue e-Marke eine ausführliche Information zur Einführung der e-Marke erhalten. Darunter, die den Markterfolg und das Logo für die Nutzung der e-Marke unter anderem sind. Darunter sind dem angegebenen - Qualitätsvorgaben übergeben, darunter nach Festlegung der Kriterien anschließend ein „Bewertungs“- und neuen weiteren Materialien und Mitteln. Eine CD-Rock mit dem Entwurf der neuen e-Marke enthält.

Wir haben viel vor, gemeinsam.

Alle Innungsfachbetriebe sind aufgerufen, die Vorteile der neuen e-Marke für das eigene Unternehmen anzuerkennen und unabhängig davon, ob die e-Marke als Unternehmenslogo oder als Markenzeichen, zusätzlich zum Fachbetriebs Unternehmenslogo eingesetzt wird.

Das neue e-Marketing ist die besten Voraussetzungen zur Qualitätsmarke zu werden, wenn es gelingt, alle Kräfte zu mobilisieren und die Marktwirtschaft durch die beliebigen Handwerksorganisationen.

Was passiert mit dem e-Bitz?

Die Markenzeichen im e-Bitz werden bestehen. Die Innungsfachbetriebe können dennoch das alte Logo solange einsetzen, wie sie es für richtig halten.

Ob das allerdings langfristig sinnvoll ist, muss jeder für sich selbst entscheiden. Denn das alte Logo wird nach und nach im Sortiment der neuen e-Marke stehen. Auch die E-Check-Praxis wird sich nach einer Übergangszeit nur noch neuen Designregeln. Diesem gilt für die Fachbetriebsorganisation.

Eine schriftliche Umsetzung ist das neue Logo und vor allem auch die Umsetzung der Markenzeichen ist für jeden Innungsfachbetrieb eine Chance, den hohen Qualitätsstandard im elektro- und informationsfachberufen Handwerk in der Öffentlichkeit der Fachbetriebe wieder zu stärken.

INHALT

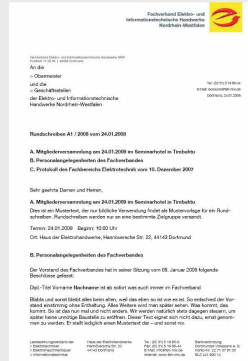
- > VDI 4500/2008
- > Bundesleistungswettbewerb
- > e-Marketing auf Image- und Faktor Image- und Faktor
- > BSW AZ-Tarife
- > Qualitätsbewertung im Handwerk
- > Qualitätsbewertung im Handwerk
- > IFE-Daten im Excel-Format
- > Aus den Innungen

11

IHR VORTEIL IN BILDERN:

Rundschreiben

Tarife, Berufsbildung, Technik, Normen, Recht – Innungsfachbetriebe erhalten alle relevanten Informationen per Rundschreiben – als Briefpost, Fax oder E-Mail. Damit sind Innungsfachbetriebe ihren Kollegen immer einen Schritt voraus.



Internet

Auf der Homepage des Fachverbands befinden sich viele branchenspezifische Informationen. Es lohnt sich regelmäßig rein zu schauen: www.feh-nrw.de. Detaillierte Informationen stehen nur unseren Innungsfachbetrieben zur Verfügung: z. B. Musterformulare, Infos über Recht und Technik.



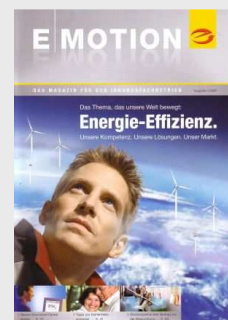
E.PUNKT NRW

Die Verbandszeitung E.PUNKT NRW erscheint einmal im Monat im Einzelversand oder für „de“-Abonnenten im vorderen Teil der Fachzeitschrift eingebunden. Mit E.PUNKT NRW erfahren Sie schnell und aktuell, was für Sie wichtig ist.



E|MOTION

Das Magazin für Innungsfachbetriebe erscheint zweimal im Jahr mit interessanten Reportagen aus der Praxis über Unternehmen, die besonders erfolgreich sind, sowie Informationen aus Markt und Technik.



Fahren und sparen: **INNUNGSRABATTE BEI KFZ- HERSTELLERN UND TANKSTELLEN**

Machen Sie Ihren Fuhrpark zum Sparpark!

Wenn Sie heute bei einem KFZ-Händler einen Neuwagen kaufen, bekommen Sie im Durchschnitt 10 % Rabatt. Können Sie gut verhandeln oder verkauft sich das entsprechende Modell schlecht, sind auch mal 15 % Nachlass möglich.

Aber mehr als 20 %?

Die gibt es im Regelfall nur für Großabnehmer. Oder für Innungsfachbetriebe! Denn durch Ihre Innungsmitgliedschaft können Sie günstige Rahmenverträge nutzen. So müssen Sie nicht mehr selber um jeden Prozentpunkt feilschen, sondern legen einfach Ihren Abrufschein vor und erhalten den Innungsrabatt.

Ihr Fuhrpark? Der wird damit langsam aber sicher zum Sparpark.

IHR VORTEIL:

Garantiert günstigste Preise!

Als Innungsfachbetrieb können Sie in Zukunft deutlich günstiger fahren. Pro Fahrzeug, versteht sich.

Addieren Sie die finanziellen Vorteile Fahrzeug für Fahrzeug, bleibt Ihnen am Jahresende ein hübsches Sümmchen übrig, das Sie bislang in Ihren Fuhrpark investieren mussten.



IHR VORTEIL IN ZAHLEN:

Bis zu 29% sparen!

Opel

Der Hersteller gewährt innerhalb unserer Rahmenvereinbarung Rabatte zwischen 13 und 26 Prozent je nach Modell.

Citroën

Citroën räumt Innungsmitgliedern modellabhängig Rabatte zwischen 13 und 31 Prozent ein.

Nissan

Die Rabatte des Herstellers orientieren sich am Modell sowie der Finanzierungsart und betragen aktuell 14 bis 27 Prozent.

Peugeot

Modellabhängig gewährt Peugeot unseren Innungsbetrieben Rabatte zwischen 16 und 29 Prozent.

Renault

Renault gewährt Innungsbetrieben bei Neukauf oder Leasing einen Sondernachlass zwischen 18 und 28 Prozent auf PKW und Transporter.

Weitere KFZ-Rabatte

Bei verschiedenen Autohäusern gibt es für Innungsmitglieder attraktive Sonderkonditionen für die Automarken:

- Alfa Romeo
- Audi
- Fiat
- KIA/Hyundai
- Lancia
- Mitsubishi
- Skoda
- VW

Tankkarten

Über Rahmenvereinbarungen mit „Shell-ESSO-DEA“, „TOTAL-FINA-Elf“ und „ARAL“ erhalten Innungsbetriebe z. B. Rabatte auf **Dieselmotorenstoffe**:

- 1,6 Cent/Liter bei ESSO
- 2,5 Cent/Liter bei Shell und DEA
- 3 Cent/Liter bei TOTAL-FINA-Elf
- 2,5 € pro 100 Liter Dieselmotorenstoff bei ARAL

Diese Angaben beziehen sich auf den Datenstand **12/2009**.

Bitte informieren Sie sich über die jeweils aktuellen Konditionen unter www.feh-nrw.de (Mitgliederservice, Betriebswirtschaft, Rahmenverträge)

Sicherheit zum Spartarif: ALLEIN DIESE SEITE KANN IHRE MITGLIEDSCHAFT REFINANZIEREN!

Bürgschaftsservice für Vertragserfüllungs- und Gewährleistungsanforderungen

Als Innungsfachbetrieb erhalten Sie bei unserem Kooperationspartner VHV (Allgemeine Versicherung AG, Hannover) sehr günstige Bürgschaften im Vergleich zu den marktüblichen Bankkonditionen. Und: **Die VHV-Bürgschaften belasten Ihren Kontokorrent nicht!**

Je nach Kunden- und Auftragsstruktur können die Sonderkonditionen für Bürgschaften alleine schon Ihren Jahresbeitrag in der Innung refinanzieren. Im Ergebnis heißt das für Innungsbetriebe: mehr Sicherheit, bessere Konditionen, geringere Kosten. Weitere Informationen zu den Versicherungen und Bürgschaften finden Innungsmitglieder auf unserer Homepage www.feh-nrw.de.

IHR VORTEIL:

Als Innungsfachbetrieb erhalten Sie Konditionen wie ein Großabnehmer.

Eine Innung, die für ihre Mitglieder Sonderkonditionen verhandelt, kann auftreten wie ein Großabnehmer. Denn es verbirgt sich weit mehr dahinter als ein einzelnes Unternehmen mit wenigen Mitarbeitern. Die Einkaufsvolumina aller Innungsmitglieder

erreichen gemeinsam eine beachtliche Größe. Hieraus resultiert eine wesentlich stärkere Verhandlungsbasis. Das Ergebnis: Durch die Sonderkonditionen bei KFZ-Herstellern, bei Versicherungen und Bankbürgschaften können Innungsfachbetriebe so viel sparen, dass sich die Mitgliedschaft in der Innung auszahlt.

IHR VORTEIL IN ZAHLEN:

So viel können Sie sparen:

Bank-Bürgschaft

Aufträge mit Bank-Bürgschaft: <u>100.000 €</u>	X	Kosten einer Bank-Bürgschaft: <u>ca. 2,7 %</u>	=	Kosten der Bank-Bürgschaften gesamt/Jahr: <u>2.700 €</u>
---	----------	---	----------	---

VHV-Bürgschaft (Standard)

Aufträge mit VHV-Bürgschaft: <u>100.000 €</u>	X	Kosten einer VHV-Bürgschaft: <u>ca. 0,56 % *</u>	=	Kosten der VHV-Bürgschaft gesamt/Jahr: <u>560 €</u>
--	----------	---	----------	--

* Kosten in Höhe von 2,25 % werden einmalig zu Beginn der Laufzeit gezahlt;
 Ø Laufzeit einer Bürgschaft:
 4 Jahre (2,25 % : 4 Jahre = 0,56 % pro Jahr)

Ersparnis/Jahr VHV im Vergleich zur Bankbürgschaft: <u>2.140 €</u>
--

Ersparnis für Innungsfachbetriebe

Ersparnis durch VHV-Bürgschaft/Jahr: <u>2.140 €</u>	+	Ersparnis durch TechnoRisk-Prämie/Jahr: <u>139 €</u>	=	Ersparnis/Jahr: <u>2.279 €</u>
--	----------	---	----------	-----------------------------------

IHR VORTEIL IN ZAHLEN:

So viel sparen Sie mit der ElektroRisk-Police

Betriebshaftpflichtversicherung für Elektrohandwerksbetriebe

Musterbetrieb:

Jahreslohn- und Gehaltssumme 125.000 €
Jahresumsatz 250.000 €

Durchschnittsprämie am Markt/Jahr (nur Haftpflicht): <u>1.355 €</u>	-	ElektroRisk-Police für Innungsmitglieder/Jahr (Komplettschutz): <u>1.216 €</u>	=	Ersparnis: 11,3 % <u>139 €</u>
--	---	---	---	--

Kurzdarstellung der ElektroRisk-Police:

- > Betriebs-, Umwelt-, Produkt- und Privathaftpflicht 2.500.000 €
- > Tätigkeits- oder Bearbeitungsschäden 2.500.000 €
- > Feuer-, Einbruchdiebstahl-, Vandalismus-, Leitungswasser-, Sturm- und Hagelversicherung bis zum Jahresumsatz
- > Glasbruch
- > Werkverkehr (Transportgefahren) bis 50.000 € je KFZ
- > Elektronikversicherung bis zum Jahresumsatz
- > Betriebsunterbrechung bis zum Jahresumsatz
und v. a. m.

Optional nur für Innungsmitglieder:

- > Firmenrechtsschutz inklusive Vertragsrechtsschutz!

GUT VERSICHERT – GUT GESPART

Der Fachverband Elektro- und Informationstechnische Handwerke Nordrhein-Westfalen hat zur Erfüllung der den Betrieben obliegenden Versicherungspflicht Rahmenverträge zur **Insolvenzversicherung von Arbeitszeitguthaben der Mitarbeiter** durch Bürgschaften abgeschlossen. Diese bilden die Grundlage für die betrieblichen Bürgschaftsversicherungen mit der Allgemeine Versicherung AG, Hannover (VHV) und mit der SIGNAL IDUNA Gruppe. Für eine unverbindliche Kostenübersicht folgendes Berechnungsbeispiel:

Betrieb mit 20 Beschäftigten, Bruttolohnsumme 550.000 €, schwankender Bedarf an Insolvenzversicherung nur für einen Teil der Beschäftigten (Montagearbeiten), durchschnittlicher Bruttostundenlohn der Beschäftigten einschließlich Arbeitgeber-Sozialversicherungsanteil 16 €, Anspruch auf Insolvenzversicherung ab der 61. Guthaben-Stunde.

Die abgerufene Bürgschaftssumme beträgt 9.000 € (= 562,50 zu sichernde Guthabenstunden).

VHV (ohne weitere Verträge)	VHV (mit weiteren Verträgen)	SIGNAL IDUNA
Kreditlimit (eingewäumte Bürgschaftssumme)		
55.000 € = 10 % der Bruttolohnsumme	55.000 € = 10 % der Bruttolohnsumme	frei vereinbart 19.200 € (geschätzter Höchstbedarf für 12 Mitarbeiter à 100 zu sichernde Guthaben-Stunden à 16 €)
Jahres-Versicherungsprämien		
Prämiensatz 1,9 % 171 € (9.000 € x 1,9 % p. a.)	Prämiensatz 1,6 % 144 € (9.000 € x 1,6 % p. a.)	Prämiensatz 2,0 180 € (9.000 € x 2,0 % p. a.)
Bonitätsprüfungsgebühr		
250 €	keine bei Teilnahme am Bürgschaftsservice	keine
Sicherheitsleistung		
Höhe unbestimmt und nur auf Verlangen	Höhe unbestimmt und nur auf Verlangen	3.840 € (= 20 % vom verein- barten Kreditlimit) angenom- mene Kosten für Bank- Avalkredit 2 % p. a. 76.80 €
Gesamtkosten im Geschäftsjahr		
421,00 €	144,00 €	256,80 €

Mitglieder kommunizieren günstiger: TELEFON, HANDY: RABATTE FÜR INNUNGSMITGLIEDER

Schneller und günstiger erreichbar als die Konkurrenz ...

Wer heute nicht jederzeit erreichbar ist, der hat häufig das Nachsehen.

Ganz besonders von Fachbetrieben der Elektro- und Informationstechnischen Handwerke, die Kommunikationstechnik anbieten, erwartet ein Kunde, dass diese auch eingesetzt wird.

Aber auch alle anderen Fachbetriebe tun sich keinen Gefallen, wenn der Kunde niemanden telefonisch erreicht. Rufumleitungen oder zumindest der Anrufbeantworter, der Auskunft gibt, wann der Betrieb zu erreichen ist, sind heutzutage ein Muss für Jedermann.

Als Innungsmitglied können Sie jetzt besonders gut erreichbar sein. Denn über Ihre Innungsmitgliedschaft verfügen Sie über günstige Sondertarife.

IHR VORTEIL:

Sie sparen sogar, wenn Sie telefonieren.

Als Innungsmitglied sind Sie Ihrer Konkurrenz immer eine Nasenlänge voraus.

Ein Telefon oder Handy hat heute jeder. Nicht aber einen Preisnachlass für Geschäftstarife. Den erhalten Sie nur als Innungsmitglied.

Da der Telekommunikationsmarkt ständig in Bewegung ist, erfragen Sie bitte die aktuellen Verträge und Tarife bei Ihrer Innung vor Ort.

IHR VORTEIL IN ZAHLEN:

**Wer viel kommuniziert,
erfährt mehr -
und spart mehr!**

Inhalte einer beispielhaften Rahmenvereinbarung:

Mobilfunk:

- Rabatte auf Endgeräte
- Rabatte auf Zubehör
- Günstige Geschäftskundentarife

Festnetz:

- Sondertarife für Innungsbetriebe
- Günstige Verbindungsentgelte während der Geschäftszeit
- Mengen-gestaffelte Preisnachlässe

Informieren Sie sich bei Ihrer Innung vor Ort über die jeweils aktuellen Geschäftskundentarife für Innungsfachbetriebe.

Starke Argumente: FÜR ZUSÄTZLICHE UMSÄTZE

Seit Anfang 2008 können qualifizierte Innungsbetriebe mit dem Zeicheninhaber ZVEH einen Vertrag zur Nutzung der neuen E-Marke schließen.

Die neue E-Marke will mehr sein als nur ein Branchenlogo wie es der alte e-Blitz war. Deshalb gehört zum neuen Logo ein Markenkonzept, das die Qualifikation der E-Markenbetriebe sowie deren Kundenorientierung und Innovationskraft besonders hervorhebt.

Die Markenrechte am e-Blitz bleiben bestehen. Innungsfachbetriebe können demnach das alte Logo so lange einsetzen, wie sie es für richtig halten. Ob dies allerdings langfristig sinnvoll ist, muss jeder für sich entscheiden. Denn das alte Logo wird nach und nach im Schatten der neuen E-Marke stehen. Auch die E-CHECK Plakette wird es nach einer Übergangsfrist nur noch im neuen Design geben. Gleiches gilt für die Fachbetriebskonzepte E-CHECK, Gebäudetechnik, Informationstechnik und Antriebstechnik.

Eine schrittweise Umstellung auf das neue Logo und vor allem auch die Umsetzung des Markenkonzepts ist für jeden Innungsbetrieb eine Chance, den hohen Qualitätsstandard im elektro- und informationstechnischen Handwerk in den Mittelpunkt der betriebseigenen Werbung zu stellen.



Die Innung: IM INTERESSE DER MITGLIEDER!

Für Ihren Erfolg!

Was viele nicht wissen:

Die Innung ist eine Körperschaft Öffentlichen Rechts und von daher ermächtigt, vom Staat zugewiesene Aufgaben zu übernehmen, u. a.

- Regelung und Überwachung der Lehrlingsausbildung
- Abnahme der Gesellenprüfung
- Vermittlung bei Lehrlingsstreitigkeiten (erspart möglicherweise den Gang vor das Arbeitsgericht)

Hinzu kommen weitere Leistungen, die die Innung für ihre Mitgliedsbetriebe erbringt:

- Interessenvertretung in der lokalen Handwerkspolitik, damit die Fachbetriebe bei wichtigen Entscheidungen nicht übergangen werden.

- Durchführung von Pressearbeit und Werbeaktionen auf regionaler Ebene mit positiven Auswirkungen auf das Image der Innungsbetriebe in der Öffentlichkeit.
- Förderung von Erfahrungsaustausch zwischen Betrieben oder zwischen Betrieben und Industrie.
- Übersendung frühzeitiger Informationen, z. B. zu aktuellen Marktentwicklungen, wodurch die Mitglieder einen Informationsvorsprung durch Wissen erlangen.
- Organisation preiswerter Fachseminare und -kongresse; denn gemeinsame Weiterbildung im Verbund der Innung ist deutlich günstiger.

IHR VORTEIL:

Das haben Sie davon!

Als Innungsmitglied können Sie mitbestimmen, wo es hingehen soll! Sie werden über alle wichtigen Entscheidungen umgehend informiert und profitieren von allen Aktivitäten der Innung.

Sie erfahren frühzeitig von neuen Trends im Markt und verfügen bei betrieblichen Fragen immer über einen branchenkundigen Ansprechpartner. Das verschafft Ihrem Unternehmen einen gehörigen Vorsprung im Vergleich zu den nicht organisierten Betrieben der Branche.

IHR VORTEIL:

Manche Vorteile kann man nicht in Geld berechnen. Dazu sind sie zu wertvoll.

Weshalb diese Seite trotzdem bares Geld für Sie verspricht?

Weil Sie

- mal eben ein technisches Problem klären oder die Rechtslage prüfen lassen, um hierdurch mitunter erheblichen Schaden vom Betrieb abzuwenden.
- im Falle eines Falles Anwalts- und Gerichtskosten sparen, wenn die Innung schlichtet und nicht das Arbeitsgericht.
- jemanden haben, der dort für Sie eintritt, wo Sie allein kein Gehör finden: bei Behörden, Verbänden und Politik.
- durch die Tarifverträge Rechtssicherheit für den Betrieb gewinnen.
- sich in einem harten Wettbewerb einen gehörigen Vorsprung durch Wissen verschaffen.
- durch einen aktiven Erfahrungsaustausch mit Kollegen unschätzbare Informationen aus der Praxis erhalten.
- von der bundesweiten Öffentlichkeitsarbeit und der Werbung profitieren.
- die geschützten Markenzeichen der Branche verwenden dürfen.
- zu praxisnahen, branchenspezifischen Fortbildungslehrgängen eingeladen werden, die ohne Branchenvertretung gar nicht stattfinden.

STRATEGIEN FÜR IHREN GESCHÄFTSERFOLG

Hinter den Stichworten

- > Gebäudetechnik Fachbetrieb
- > Informationstechnik Fachbetrieb und
- > Antriebstechnik Fachbetrieb

verbergen sich Erfolgsstrategien für Ihren Betrieb.

Egal ob Sie einen kleinen oder einen mittleren Betrieb führen.

Für den **Führungsanspruch in der Gebäudetechnik** sollten die Betriebe jedoch neben der Elektrotechnik (mit Kenntnissen zum Beispiel auch im Bereich der Informations- und Kommunikationstechnik) zusätzliche Qualifikationen erlangen aus den Gewerken:

- Sanitär- und Heizungstechnik
- Kälte- und Klimatechnik
- Rollladen- und Jalousiebau



QUALIFIZIERUNG UND WEITERBILDUNG

Innung und Fachverband unterstützen ihre Mitgliedsbetriebe auch im Bereich der Qualifizierung und Weiterbildung.

Exklusiv für Innungsmitglieder wurden fachspezifische Qualifizierungslehrgänge konzipiert:

- > Gefahrenmeldeanlagentechniker (FEH NRW)
- > Photovoltaiktechniker (FEH NRW)
- > Netzwerktechniker (FEH NRW)

Zweimal im Jahr wird ein aktuelles Seminarprogramm aufgelegt, das zahlreiche praxisnahe und branchenspezifische Weiterbildungslehrgänge anbietet. Zu den Themen gehören beispielsweise SPS, EIB/KNX sowie allgemeine Elektroinstallations- und Sicherheitstechnik (Brandschutz, Messtechnik, explosionsgefährdete Bereiche, medizinische Bereiche, Sicherheitsbeleuchtung, Überspannung etc.)

Fachtagungen, Kongresse und Symposien runden das umfassende Weiterbildungsprogramm ab.

IHR VORTEIL:

Wussten Sie, dass die Verfallsdauer beruflichen Wissens bei etwa 8 Jahren liegt?

Die Erstausbildung zum Gesellen oder Meister reicht bei weitem nicht für das ganze Berufsleben.

Neue Technologien, Deregulierungen, Normen, Gesetzesänderungen etc. erfordern eine permanente Weiterbildung der Betriebe.

Innungsfachbetriebe erlangen in zukunftsweisenden Marktsegmenten das Wissen, das sie benötigen, um interessante Geschäftsfelder erfolgreich aufzugreifen. Abgesehen von qualitativ hochwertigen und aktuellen Seminarinhalten erhalten Mitgliedsbetriebe ein ausgezeichnetes Preis-Leistungsverhältnis; für Nicht-Mitglieder gilt ein Zuschlag von 40 %. Einige Veranstaltungen richten sich zudem exklusiv an Innungsmitglieder!

Für Jäger und Sammler: DIE INNUNGS-RABATTE AUF EINEN BLICK

Beratung

Kostenlose Betriebsberatung:

- > Recht
- > Technik, EDV
- > Betriebswirtschaft, Marketing

Versicherungen und Bürgschaften

Hier kommen schnell mehrere Tausend Euro Einsparungsbetrag bei den Jahresprämien zusammen.

Autos

Günstige Rahmenverträge mit namhaften Automobilherstellern ermöglichen erhebliche Preisnachlässe für Neuwagen bei Kauf oder Leasing.

Telekommunikation

Innungsfachbetriebe erhalten Nutzungs- und Kostenvorteile im Mobilfunk- und Festnetzbereich durch günstige Rahmenverträge.

Musterformulare

Kalkulationshilfe, Vertragsmuster und weitere Unterlagen sind für Innungsmitglieder um mehr als die Hälfte günstiger. Mitunter sogar kostenlos.



Informationen

- > Verbandszeitung E.PUNKT NRW
- > Rundschreiben
- > Infos per Internet/Mail

Ausbildungsgebühren

Egal ob Zwischen- oder Abschlussprüfung: Auch hier können Innungsmitglieder richtig Geld sparen!

Da die Rahmenvereinbarungen immer wieder angepasst werden müssen, haben alle genannten Rabatte, sonstigen Konditionen und Ersparnisse Mustercharakter. Ein Anspruch kann hieraus nicht abgeleitet werden!

Für die aktuellen Sonderkonditionen wenden Sie sich bitte an den Fachverband und/oder an Ihre Innung vor Ort!

Der direkte Draht zu Ihren Vorteilen

WIR SIND FÜR SIE DA

Ihre Innung vor Ort:

Ihr Landesinnungsverband:

Fachverband Elektro- und Informationstechnische
Handwerke Nordrhein-Westfalen
Hannöversche Str. 22
44143 Dortmund

Tel.: (02 31) 5 19 85-0

Fax: (02 31) 5 19 85-44

E-Mail: info@feh-nrw.de

Internet: www.feh-nrw.de